

冠牛荣誉榜第七期：巾帼不让须眉里

有一种情怀叫做坚守。有一种力量叫做榜样。在我们冠牛大家庭，有这样的一些人，他们每个人、每个故事、每段话，看似平凡简单，却点燃了许多冠牛人心中的激情与梦想。

今天是“冠牛榜样”系列报导第八期，让我们继续来了解下本期的榜样——冠牛浙江义乌专卖店！



家居市场正在快速走向成熟。而经销商要适应不断变化的市场环境，就要求我们的经销商必须专业。不管是在推广还是售后服务等方面都必须专业，因为只有专业才能更加精，只有精才能利于不败，才能在当地市场中脱颖而出。冠牛浙江义乌品牌专卖店的掌舵人郑菊仙非常清楚只有变得更专业，才能给到客户更专业的建议和更好的服务，所以在浙江省义乌激烈的市场竞争下，很多原木品牌逐渐被淘汰，但冠牛品牌在经销商郑菊仙经营下却越做越好，越做越大。



从冠牛公司启动 9.23 全国促销活动，冠牛经销商郑菊仙非常珍惜这样的一个学习机会，第一时间报名参加启动培训会，同时把自己女儿，女婿一起带上参加公司的促销启动会，学习更专业的产品、销售知识，因为他知道不单单自己要成长 义乌冠牛团队也需要紧跟公司步伐，不断成长，力争给到客户更专业的服务。

在义乌冠牛人员暂时配置不全情况下，郑总亲自上阵。意向客户电话邀约；浙江老乡群、商会群微信推广；老客户回访；小区扫楼等多渠道拓展客源。得益于广大客户对冠牛品牌信任、对冠牛产品及义乌团队专业性的认可，在这次促销活动中，义乌冠牛屡创佳迹，已经提前完成了这次活动的任务量。



天道酬勤，厚积薄发。加盟冠牛的这些年义乌店很充实、很精彩，每一步跨越、每一份成果，都凝聚了全体义乌冠牛人的心血与付出、坚守与坚持、创造与奉献，满满的获得感让义乌团队更加懂得幸福都是奋斗出来的。